

частное партнерство позволяет получить синергетический эффект от совместного использования ресурсов и управленческих технологий, существующих в частном секторе и регулирующей деятельности государства

Например, в Израиле, благодаря частно-государственному партнерству, была построена трансизраильская автомагистраль, объединившая центральный, северный и южный регионы страны. Общая стоимость проекта составила 1,3 млрд. долл. США. Финансирование проекта осуществлялось на 90 % за счет заемных средств, которые были предоставлены банком Нароalim, и на 10 % за счет частного капитала. Компания Derech Eretz Group заключила договор с государством на строительство и полное управление дорогой.

Эксперты Европейской экономической комиссии ООН отмечают, что осуществление проекта позволило решить ряд важных социальных задач: обеспечить развитие отдаленных от центра страны поселений, сократить число дорожно-транспортных происшествий, снизить уровень загрязнения воздуха. В свою очередь, только за 2006 г. доходы управляющей компании составили 89 млн. новых израильских шекелей.

По нашему мнению, государственно-частное партнерство является эффективной институциональной формой привлечения частного капитала для решения задач в области строительства объектов инфраструктуры, энергетики, социальной сферы. Вместе с тем, осуществление масштабных инвестиционных проектов невозможно без доверия сторон друг к другу, взаимных уступок, т.е. социального капитала.

В Беларуси система государственно-частного партнерства находится на этапе своего становления. При поддержке Европейской комиссии ООН осуществлен проект по оценке готовности использования потенциала государственно-частного партнерства в Беларуси, Министерство экономики Республики Беларусь принимает активное участие в разработке Закона Республики Беларусь «О проектах государственно-частного партнерства в Республике Беларусь».

Таким образом, социальный капитал не только обеспечивает стабильный оборот общественного капитала, но и, через Генеральное соглашение и институт государственно-частного партнерства, задает социальный вектор его развития.

УДК 338.45.674 (476)

РИСКИ ПРОВЕДЕНИЯ МОДЕРНИЗАЦИИ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ БЕЛАРУСИ

*Телеш И.Л., к.э.н., зав.сектором методологии экономического
анализа и прогнозирования,*

*ГНУ «Научно-исследовательский экономический институт
Министерства экономики Республики Беларусь»,
г.Минск, Республика Беларусь*

Объективная необходимость модернизации белорусской промышленности, перевода ее на новый технологический уклад не вызывает сомнений. В то же время, учитывая размах и сроки объявленной кампании по проведению модернизации в республике, сохраняются риски, которые могут оказать негативное влияние на состояние промышленности и экономики страны в целом.

Существует риск *девальвации национальной валюты и снижения уровня золотовалютных резервов* республики.

Комплексная модернизация, т.е. фактически полная замена технологического оборудования на 711 промышленных организациях, неизбежно приведет к увеличению объема кредитных ресурсов, выделенных для этих целей, и, прежде всего, кредитных ресурсов отечественной банковской системы. Согласно планам модернизации ежегодно в течении трех лет на их выполнение необходимо около 40 трлн.руб., или 4,5 млрд.долларов США. Даже если эти средства в банковской системе появятся в порядке денежной эмиссии, для покупки технологического оборудования потребуется их значительную часть конвертировать в валюту, поскольку большинство видов современного технологического оборудования для промышленных видов

деятельности на территории республики не выпускается. Перевод этой рублевой массы в валюту может просто «съесть» все золотовалютные резервы.

С другой стороны, импорт технологического оборудования для проведения крупномасштабной модернизации страны будет способствовать ухудшению сальдо внешнеэкономической деятельности, создаст давление на валютный курс. Исходя из технологической структуры инвестиций в основной капитал, сложившейся в последние годы, в течение периода предстоящей модернизации (3 года) только для организаций промышленности необходимо ввести оборудования на сумму около 9 млрд. долларов США, т.е. в течение данного периода помимо прочего промышленность будет вносить отрицательный вклад в сальдо внешнеэкономической деятельности в размере 3 млрд.долл.США ежегодно. В Республике Беларусь уже имеется негативный опыт последних лет, связанный с ростом отрицательного сальдо и дефицитом валютных средств, что в конечном итоге привело к девальвации белорусского рубля к корзине валют: в 2009 г. – на 30,7 %; а в 2011 г. – на 88,2 % (по среднегодовому курсу к предыдущему году). С учетом этого, снижение сальдо на 3 млрд.долларов США может вызвать рост курса национальной валюты до 40 %: как показывают расчеты, каждый отрицательный прирост на 1 млрд. долларов США в сальдо внешнеторговой деятельности страны приводит к девальвации белорусского рубля в среднем на 13 %.

Поэтому комплексную модернизацию необходимо производить точно, выбирая наиболее эффективные инвестиционные проекты. По мнению эксперта Ю.Шевцова, руководителя Центра по проблемам европейской интеграции (Беларусь): «Сегодня вряд ли у нас есть ресурсы для слишком большого, мощного рывка всего промышленного комплекса. У нас возможны точечные программы. Может быть, довольно объемные. Как Парк высоких технологий, как БелАЗ, как то, что сделано в области развития сельского хозяйства. У нас есть перспективы, связанные с Китайско-белорусским индустриальным парком. Вот здесь возможны совершенно неожиданные прорывы». При этом, необходимо в большей мере делать акцент на привлечении прямых иностранных инвестиций, а не использование кредитных ресурсов банковской системы Республики Беларусь. Пока же объемы ежегодно привлекаемых прямых иностранных инвестиций незначительны, что не позволяет провести тотальную комплексную модернизацию.

Следующие риски обусловлены **хронически низкой эффективностью промышленного производства**. Ситуация с рентабельностью продаж в промышленности – индикатором прибыли, являющейся основным источником собственных средств на проведение модернизации, экономически очень порадоксальна. В последние годы рентабельность была стабильно ниже ставки рефинансирования Национального банка Республики Беларусь; в текущем году за первое полугодие рентабельность продаж составила 8,2 % при ставке рефинансирования на 10.06 2013 г. 23,5 % (в начале года она была еще выше – 28,5 %) (рисунок). То есть среднестатистическое промышленное предприятие не могло эффективно использовать банковский кредит, взятый под ставку рефинансирования, для реализации инвестиционного проекта. К тому же, недостаточно эффективный промышленный рост не позволяет большинству предприятий за счет собственных средств осуществлять расширенное воспроизводство капитала и проводить в необходимом объеме НИОКР.

Таким образом, если промышленное производство не достигнет рентабельности на уровне ставки рефинансирования или, наоборот, ставка будет оставаться такой же высокой, то предприятия в своем развитии и дальше будут полностью зависеть от субсидий государства, либо возникнет **риск передела собственности промышленных организаций**.

При таком низком уровне рентабельности и высокой стоимости заемных средств предприятиям придется использовать всю свою чистую прибыль и амортизационный отчисления, чтобы расплатиться по кредитам. Кроме того, поскольку в круг предприятий, подлежащих модернизации, попадают и акционерные общества с негосударственной долей собственности, то велика вероятность, что государство в уплату за непогашенные кредиты просто увеличит свою долю собственности в акционерном капитале. Если же кредитором выступит иностранный банк, то уже государство может потерять контроль над предприятием.



Рисунок 1 – Рентабельность продаж в промышленности и среднегодовая ставка рефинансирования Национального банка Республики Беларусь в 2005-2013 гг.

Как показывают расчеты, объем кредитных ресурсов на модернизацию предприятий должен составить порядка 22,6 трлн.рублей. Учитывая разницу между уровнем рентабельности продаж в промышленности и ставкой рефинансирования Национального банка, только по «лишним» процентам по кредитам необходимо выплачивать около 3 трлн.руб. в год. Исходя из того, что средний срок таких кредитов 10 лет, такая ситуация может привести к смене собственника до 10% уставного капитала промышленных организаций в целом по республике.

Следует отметить, что в случае ухудшения конъюнктуры мировых рынков и отсутствия доступа к кредитным ресурсам, в стране просто не хватит финансовых средств, чтобы осуществить в короткий срок столь масштабную деятельность.

По-прежнему, сохраняются **риски неэффективного использования инвестиционных ресурсов**. Инвестиционный проект повышает эффективность производства только в том случае, если он ориентирован на выпуск востребованной продукции, спрос на которую устойчиво растет. В противном, модернизация превратится в закапывание денег. Дорогое импортное оборудование просто будет пылиться в цехах. По мнению Ю.Царика, руководителя Белорусской группы развития, «ключевым условием успешной модернизации являются способность анализировать и проектировать рынки потребления промышленной продукции, способность работать на высшем уровне технологического развития и оптимально загружать производственные мощности и иные ресурсы, исходя из их специфики. Обеспечить выполнение всех трех условий возможно только при централизованном подходе к модернизации, через организацию разработки и реализации стратегических инвестиционных проектов, в которые проекты модернизации отдельных предприятий входят как составляющие».

Оценивая планы модернизации предприятий, можно заметить, что большинство государственных предприятий не имеют действительно эффективные инвестиционные проекты. В лучшем случае на крупных предприятиях разработаны проекты по модернизации отдельных производств, установок, цехов. Одна из причин этого – отсутствие в республике достаточного количества *консалтинговых фирм*, которые бы отслеживали перспективные рыночные ниши по данным розничной и оптовой торговли, и *инжиниринговых фирм*, которые бы могли

перепроектировать и переоснастить производство «под ключ». Именно этот фактор сдерживает проведение эффективной модернизации и ведет к уменьшению отдачи от инвестиций.

Таким образом, в белорусской экономике сохраняются риски, связанные с проведением комплексной модернизации промышленных организаций, которые могут оказать негативное влияние на экономическое положение в стране. Их учет и своевременная нейтрализация должны способствовать успешному достижению целей, поставленных перед промышленностью страны.

УДК 332(476.5)

МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В ВИТЕБСКОЙ ОБЛАСТИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

Трацевская Л.Ф., доцент,

УО «Витебский государственный технологический университет»,
г. Витебск, Республика Беларусь

Предпринимательство – один из важнейших компонентов рыночных отношений и факторов повышения эффективности региональной экономики. Оно способствует ее развитию посредством создания новых рабочих мест, быстрого перетекания капитала в новые сферы деятельности, ускорения инновационных процессов, более полного раскрытия творческого потенциала ее участников. Малые предприятия отличаются гибкостью, способностью быстро переориентироваться на новые потребности, значительно повышать эффективность используемых ресурсов. Учитывая значимость выше обозначенного, в последние годы предпринимательский сектор экономики Витебской области развивается динамично, что подтверждают данные рисунка 1.

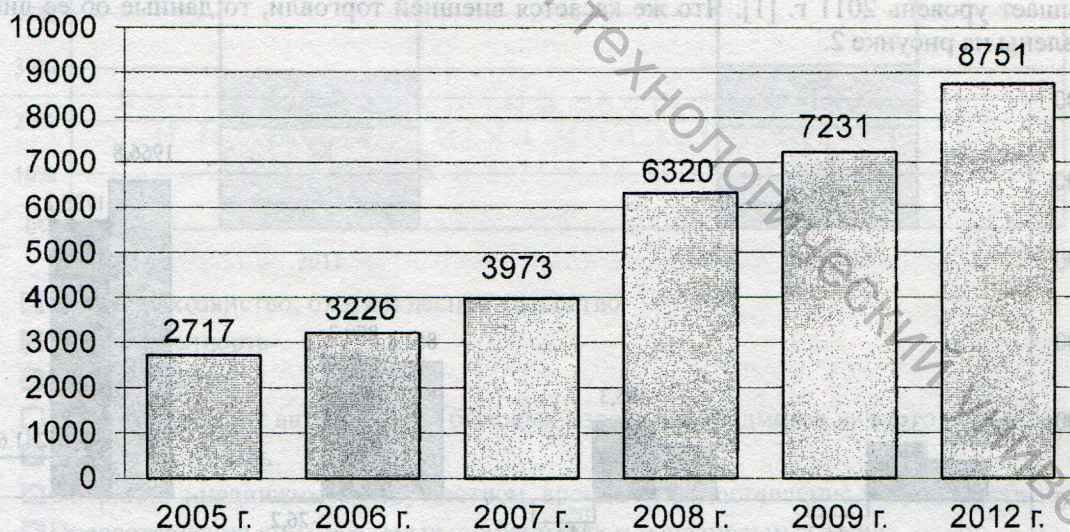


Рисунок 1 – Динамика субъектов малого предпринимательства в Витебской области в 2005-2012 гг.

Источник: [2].

Как видно из рисунка, количество субъектов малого предпринимательства в Витебской области возросло с 2717 единиц в 2005 г. до 8751 в 2012 г., а их доля в общем количестве действующих здесь коммерческих организаций составила 92,1 %, что позволило им обеспечить реальный вклад в экономику региона. Так, участниками предпринимательского сектора на начало 2013 г. произведено продукции (работ, услуг) на 12683,9 млрд. руб., что в 2,2 раза больше, чем в 2011 г. [1]. Доля субъектов малого предпринимательства в общем объеме регионального промышленного