

УДК 332.1

ОЦЕНКА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОРШАНСКОГО РЕГИОНА

*Китаёва Л.И., к.э.н., доцент, зав. кафедрой экономики и управления финансами,
УО Оршанский филиал «Института бизнеса и менеджмента технологий» БГУ,
г. Орша, Республика Беларусь*

Основной целью экономических преобразований в Беларуси является формирование социально ориентированной экономики, предполагающей достижение высокого качества и уровня жизни населения, что обеспечивается, в свою очередь, за счет экономического роста. Регулирование экономики, предусматривающее активное государственное участие в данных процессах, связано с постановкой задач (доведением заданий по показателям социально-экономического развития для регионов), направленных на достижение экономического роста.

Обеспечение устойчивого социально-экономического развития на перспективу – задача государственной важности, нашедшая отражение в ряде программных документов и решений белорусского правительства. Под устойчивым развитием понимается способность системы стабильно функционировать и развиваться в долгосрочной перспективе, и большинство отечественных исследователей связывают ее с проблемой экономического роста. Можно согласиться с этим, однако, следует отметить, что проблема «качества роста» остается одной из самых важных и обсуждаемых в современной экономике. Так, прирост объемов выпуска ВВП, основанный на экстенсивном росте, невозможен в настоящее время ввиду ограниченности разного рода ресурсов и требует его реализации за счет интенсивных факторов. К последним относятся: техническая модернизация, использование инноваций, применение ресурсосберегающих технологий и т.п. Кроме того, развитие во многом определяется качеством управления и динамизмом внутренней и внешней среды. С этих позиций определение и доведение до областей республики и регионов основных параметров развития и контроль за их выполнением были и остаются в центре внимания органов государственного управления на всех уровнях. То есть, достижение стратегической цели невозможно без решения ряда конкретных задач в экономике, связанных с формированием бюджета государства и направленных на достижение необходимых параметров развития бизнеса в различных видах экономической деятельности и на различных уровнях.

Степень устойчивости социально-экономического развития регионов во многом определяется внутренними условиями их развития: экономическими, социальными, экологическими, которые, в свою очередь, являются управляемыми. Устойчивое развитие Оршанского региона отражается в системе социально-экономических показателей. Система индикаторов, определяющая устойчивость развития регионов, включает ряд показателей: для промышленности – темпы роста производства промышленной продукции, долю отгруженной инновационной продукции в общей объеме отгруженной продукции, долю запасов готовой продукции в среднемесечном объеме производства, рентабельность продаж; в области инвестиционной деятельности – инвестиции в основной капитал, прямые иностранные инвестиции; в сельском хозяйстве – темпы роста производства продукции в сельскохозяйственных организациях и рентабельность продаж; во внешнеэкономической деятельности – объемы экспорта и импорта товаров и услуг; в торговле – темпы роста розничного товарооборота. В данную систему показателей также включены показатели по энергосбережению, снижению уровня материалоемкости продукции; доводятся задания по обеспечению роста средней заработной платы и объемам выручки от реализации в расчете на одного работника в долларах.

Показатели развития регионов доводятся до соответствующих структур (исполкомов) и требуют своего выполнения в условиях достаточно жесткого государственного регулирования. Причем контролю подлежат не только доведенные количественные показатели, определяющие составляющие экстенсивного типа развития экономики: рост объемов выпуска промышленной и сельскохозяйственной продукции, рост товарооборота, прирост объема инвестиций в основной капитал, объемы экспорта и импорта и др., но и качественные, характеризующие экономический рост на интенсивной основе: удельный вес отгруженной инновационной продукции, доля запасов готовой продукции, энергосбережение, рентабельность и др. В поле зрения остаются и важнейшие

социальные показатели: ввод в эксплуатацию жилых зданий, среднемесячная заработная плата и др.

Динамика социально-экономического развития Оршанского района в 2011-2012 и за первое полугодие 2013 года характеризовалась значительным приростом основных показателей (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика социально-экономического развития Оршанского района

Показатели	2011 год	2012 год	2013 (январь-июль)
Объем промышленного производства, млрд. руб.	2 333	4 516	2 991
темпа роста к прошлому периоду, %	190,21	192,9	120,7
Удельный вес отгруженной инновационной продукции в общем объеме отгруженной продукции, %	21,9	26,0	27,2
Удельный вес запасов готовой продукции к среднемесячному объему производства в фактических ценах, %	85,53	89,33	95,6
Инвестиции в основной капитал, млрд. руб.	664,6	2 106,7	896,5
темпа роста к прошлому периоду, %	110,2	187,3	76,0
Рентабельность продаж, %	11,9	8,5	10,8
Сальдо внешней торговли товарами, тыс. долл.	31 076,4	-63 354,2	19 434,0
Сальдо внешней торговли услугами, тыс. долл.	8 776,9	15 723,4	17 229,5
Валовая продукция сельского хозяйства, млрд. руб.	470,7	472,1	481,2

*январь-июнь

Но в достижении плановых показателей развития имеются определенные сложности. Так, рост объемов промышленной продукции Оршанского района сопровождается ростом запасов готовой продукции на складах. Причем, объем последних соответствует почти месячному объему производства в среднем. По отдельным организациям, они достигли критической отметки на 01.08.2013. В частности, в РУПТП «Оршанский льнокомбинат», ОАО «Оршанский инструментальный завод», в ОАО «Завод приборов автоматического контроля» запасы готовой продукции соответствуют 3-месячному (и более) объему производства, в ОАО «Завод Красный борец» их доля – 252 % к месячному объему производства. Запасы готовой продукции в целом по организациям, имеющим долю или принадлежащим к государственной собственности, составляют 190 %; по объектам коммунальной собственности – 66,9 %.

Затоваривание складов свидетельствует о проблемах сбыта, о неконкурентоспособности производимой продукции, нерациональном поведении предпринимательских структур, заключающемся в использовании ресурсов и их «омертвлении», замедлением оборачиваемости оборотных средств, недополучением выручки и прибыли. Рост запасов готовой продукции, ее невостребованность на рынке, проявляется и в незначительной доле произведенной и отгруженной инновационной продукции (таблица 2).

Таблица 2 – Отгруженная инновационная продукция

Организации	Отгружено продукции, млн. руб.		Доля инновационной в отгруженной, %	
	всего	в т.ч. инновационная	план	факт
РУПТП «Оршанский Льнокомбинат»	313 382	77 086	42	24,6
ЗАО «Свитанок»	37 178	8 925	42	24,0
ОАО «Завод Красный борец»	73 787	26 309	38	35,7
ОАО «Завод «Легмаш»	71 130	33 066	42	46,5
ОАО «Оршанский инструментальный завод»	34 710	12 928	42	37,2
ОАО «Завод приборов автоматического контроля»	15 629	6 875	42	44,0
ОАО «Оршаагропроммаш»	15 698	3 369	42	21,5
ОАО «Оршастройматериалы»	60 923	5 094	41	8,4
Филиал «Комбинат СЖБИиК»	54 085	5 194	22	9,6
ПРУП ОМЗ «Металлист»	18 201	7 297	32	40,1

Окончание таблицы 2

Филиал «Оршанский хлебозавод»	46 700	18 684	22	40,0
ОАО «Техника связи»	22 640	5 582	24	24,7
РУП «Оршанская ф-ка худож. изделий»	7 102	1 024	42	14,4
ОАО «Оршанский мясоконсервный к-т»	285 300	88 790	42	31,1
ОАО «Оршанский молочный комбинат»	303 896	37 512	42	12,3
ОАО «Оршасырзавод»	46 837	15 380	42	32,8
ОАО «Оршанский к-т хлебопродуктов»	166 092	71 591	29	43,1
ОАО «Оршанский авиаремонтный завод»	52 110	8 493	42	16,3
СП ООО «Динамо Програм Орша»	9 075	1 419	42	15,6
ЗАО «Экомол Агро»	700 044	256 727	42	36,7
.....				
Итого по Оршанскому району	2610633,0	710311,0		27,2

Увеличение производства инновационной продукции в отдельных организациях (к примеру, в ОАО «Завод «Легмаш») обусловлено использованием современных форм общественной организации производства; в частности, диверсификации. Это позволяет, с одной стороны, не только обеспечивать устойчивость развития самой организации, но и уменьшать запасы готовой продукции на складах, поскольку производится востребованная рынком разнообразная продукция. При доведенном задании по запасам готовой продукции в 55%, на 01.08.2013 года их доля составила в организации 33,9% среднемесячного объема производства. В филиале «Оршанский хлебозавод» рост отгруженной инновационной продукции также сопровождается уменьшением запасов готовой продукции: при задании в 7% объем фактических запасов на 01.08.2013 составил 3,6%. Это достигается грамотными и умелыми действиями управленческой команды, своевременным учетом изменчивости внешней и внутренней среды.

На фоне некоторых регионов Витебской области Оршанский район выглядит неплохо, обеспечивая прирост отдельных показателей. К примеру, динамика рентабельности продаж в промышленности, за январь-август 2013 года составила 11,1 %, в то время как в 2011 году ее величина была равна 11,9 %, в 2012 году – 8,5 %. Рентабельность продаж организаций сельского хозяйства на 01.08.2013 несколько ниже значений прошлых лет, но ее величина в 3,7 % свидетельствует о получении прибыли, возможностях самофинансирования (таблица 3).

Таблица 3 – Финансовые результаты деятельности организаций Оршанского района

Наименование показателя	2011 год	2012 год	январь-июнь	
			2012	2013
Выручка от реализации продукции, товаров, работ и услуг, млн. руб.	4 545 223	8 317 286	3 829 937	4 651 772
темпа роста к прошлому году, %		183,0		124,1
Себестоимость реализованной продукции, товаров, работ и услуг, млн. руб.	3 715 522	6 854 148	3 135 361	3 813 693
темпа роста к прошлому году, %		184,5		124,6
Прибыль, убыток (-) от реализации продукции, товаров, работ, услуг, млн. руб.	410 423	695 024	344 148	408 354
темпа роста к прошлому году, %		169,3		118,2
Затраты на 1 руб. реализованной продукции, руб.	0,817	0,824	0,819	0,820
Чистая прибыль (убыток), млн. руб.	284 883	293 372	214 158	163 913
Число убыточных организаций, ед., всего	5	16	8	10
в % к общему итогу	4,4	14,4	7,3	9,1
Дебиторская задолженность, млн. руб.	503 949	960 060	833 170	1 275 669
Кредиторская задолженность, млн. руб.	1 021 357	1 321 166	1 223 225	1 808 936

Среди достижений Оршанского района следует отметить снижение уровня материалоемкости продукции (работ, услуг) промышленными организациями на 5,7 %, относительное снижение уровня затрат на производство продукции.

Средняя заработная плата по району, по статистическим данным, достигла в июле 4590 тыс. руб. (что на 860,2 тыс. руб. меньше номинальной начисленной среднемесячной заработной платы работников в республике), в августе – 4810 тыс. руб.

Выручка от реализации продукции за первое полугодие 2013 года выросла по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 24,1 %. При абсолютном росте затрат реализованной продукции, затраты на 1 рубль фактически соответствовали прошлогоднему показателю. Прирост прибыли от реализации составил 18,2 %. Однако величина чистой прибыли за первое полугодие 2013 года была несколько меньше ее значения в 2012 году.

Сложности финансово-экономического плана наиболее ярко проявляются в росте дебиторской и кредиторской задолженности. Возникающая система неплатежей негативно сказывается на положении не только организаций района, но и республики в целом и требует к себе повышенного внимания со стороны руководителей разного уровня, принятия соответствующих мер для того, чтобы не допустить развития кризисной ситуации и поставить ее под жесткий контроль на основе принятия комплекса антикризисных мероприятий. К ним, с нашей точки зрения, в существующих условиях, должна относиться активная инвестиционная и инновационная деятельность, нацеленная на техническое переоснащение и выпуск необходимой экономике и рынку конкурентоспособной продукции.

Инвестиции и инновации на сегодняшний день являются самыми значимыми факторами экономического роста, обеспечивающими устойчивое развитие не только организаций, но и регионов. Именно этим объясняется интерес не только к их содержанию, но также поиску их источников образования и формирования, активного их привлечения в экономику.

УДК 332:504

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЙ КОНЦЕПЦИИ СФЕРЫ УСЛУГ РЕГИОНА

*Климович Л.К., зав. кафедрой менеджмента, к.э.н., доцент,
УО «Белорусский торгово-экономический университет
потребительской кооперации»,
г. Гомель, Республика Беларусь*

В Государственной программе инновационного развития Республики Беларусь на 2011-2015 годы определена основная цель создания конкурентоспособной, инновационной, высокотехнологичной, ресурсо- и энергосберегающей экологически безопасной экономики. За 2006-2010 годы сокращался объём оказанных услуг инновационного характера с 567,5 млрд рублей до 127,5 млрд рублей, при этом число инновационно активных организаций сферы услуг сократилось с 30 до 16 в 2009 году и затем увеличилось до 25 единиц.

Лауреаты Нобелевской премии по экономике Милтон Фридмен (1976), Роберт Лукас (1995), Финн Кюдланд и Эдвард Прескотт (2004), Эдмунд Фелпс (2006) совершили переворот в макроэкономической теории. Между концепциями этих экономистов существует принципиальная разница. Фелпс не намеревался отказываться от кейнсианской парадигмы полностью, он решил провести её «капитальный ремонт». Государство стимулирует спрос, повышая свои расходы или увеличивая денежную массу.

В 70-х годах зародилась современная эволюционная теория экономического роста, в становление и развитие которой огромный вклад внесли Р. Нельсон и С. Уинтер, последователи Й. Шумпетера [7].

Проводя своё исследование проблем развития и регулирования развития сферы услуг, моделируя и прогнозируя, мы пришли к выводу, что необходимо учитывать гипотезу Нельсона и Уинтера, так как «различия между фирмами и неравновесными системами оказываются существенными характеристиками роста и техническими изменениями», что выходит за рамки неоклассической теории.

Перед современными экономистами стоит задача интеграции основных результатов экономической теории в современные эндогенные модели. Мы предлагаем вариант исследования генезиса сферы услуг экологически дестабилизированного региона: