

На основании проведенного исследования можно сделать следующие выводы:

1. Наибольшие риски регионального экономического развития характерны для регионов базирования крупных предприятий, являющихся градообразующими и связаны с возможным снижением прибыли, фонда оплаты труда и налоговых поступлений на данных предприятиях. Большие города, как Минск и Гомель, характеризуются сравнительно невысоким риском регионального развития, несмотря на размещения на их территории крупных валообразующих предприятий. Данный факт объясняется высокой диверсификацией экономики данных региональных систем.
2. Безопасное развитие региональных экономических систем в значительной степени определяется динамикой показателей отраслей экономики, на которых специализируются базирующиеся в рассматриваемых РЭС предприятия. Дифференциация видов экономической деятельности по уровню риска, характеризуемого волатильностью объемных показателей, преопределяет дифференциацию регионов, которые специализируются на данных видах экономической деятельности.

Список использованных источников

1. Регионы Республики Беларусь, 2012. Статистический сборник Том 1, Том 3.
2. Заяц, Д. Составлен топ-10 основных валообразующих предприятий Беларуси / Д. Заяц // Экономика.by [Электронный ресурс]. – 2010. – Режим доступа: <http://ekonomika.by/otrasli-ekonomiki/sostavlen-top-10-osnovnich-valoobrazuiuschich-predpriyatij-belarusi-2>. – Дата доступа: 4.04.2011

УДК 005.5:[33:316.4]

**УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫМИ ПРОЦЕССАМИ  
С УЧЕТОМ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ  
ФАКТОРОВ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ  
ЭКОНОМИКИ**

*Веселовский М.Я., д.э.н., профессор, заведующий кафедрой управления  
Финансово-технологической академии, г. Королёв, Российская Федерация*  
*Никонорова А.В., к.э.н., старший преподаватель кафедры менеджмента и  
маркетинга Московского университета им. С.Ю. Витте,  
г. Москва, Российская Федерация*

Эффективность деятельности организаций в значительной степени зависит от своевременной адаптации к изменяющимся внешним условиям. В настоящее время происходит значительное изменение сил воздействия и перегруппировка факторов, определяющих экономическое развитие.

Экономические интересы людей являются побудительными мотивами для их хозяйственной деятельности. Реализация экономических интересов приводит в движение экономический механизм. Интересы имеют сложную структуру и активизируются под воздействием материальных факторов, социальных мотивов. Различные факторы социального характера, такие как общественное сознание, установленная культура труда, культура общения, местные традиции, господствующие нравственные установки и система ценностей являются мощной движущей силой экономического развития. Они также способны быть его тормозом. На них, в некоторой степени воздействуют и национальные отношения. Мощным стимулом развития инновационной деятельности и повышения эффективности производства выступает частная предпринимательская деятельность. Именно эти стимулы становятся основой экономического роста. Активную роль в подъеме (или спаде) экономики играет надстройка, прежде всего хозяйственная политика государства [6, с. 80].

Характерные для настоящего времени процессы глобализации экономики сказываются на жизни современного общества. Глобализация открывает для организаций возможности выявления наиболее благоприятных условий для своего функционирования. Сильные и активные компании усиливают свои позиции за счет минимальных затрат на производство товаров, привлечения

наиболее подготовленных специалистов, продажи товаров на наиболее выгодных рынках. Важную роль в этом процессе играют открывающиеся возможности привлечения капитала на наиболее выгодных условиях.

Следует особым образом отметить, что система цен, складывающаяся в мировой экономике, существенно отличается от таковой на внутренних рынках в отдельных странах. Местные особенности производства и потребления, налоги и пошлины, воздействующие на установление цен в национальном хозяйстве, утрачивают свою роль ценообразования в мировой экономике. Цены, их соотношения и изменения попадают под влияние других факторов, которые имеют международную природу.

Это приводит к изменению равновесия спроса и предложения на отдельных внутренних рынках экономик и, как следствие, трансформации экономик.

Международные расчеты и финансовые отношения также обладают спецификой по сравнению с тем, как они осуществляются внутри стран. Только несколько (четыре-пять) национальных валют смогли обрести статус международных. В этих валютах определяются цены, в них создаются резервы, заключаются внешнеторговые контракты, совершаются международные сделки. В большинстве стран мира международные расчеты осуществляются путем пересчета их национальной валюты в международную. Валютные курсы являются важнейшим атрибутом функционирования мирового хозяйства. Следует отметить, что в мировой экономике золото сохраняет роль мировых денег, тогда как на национальных рынках оно давно было вытеснено из обращения [2, с. 10].

Характерной чертой мировой экономики является то, что в ней не может быть достигнута та степень свободы перемещения рабочей силы, движения капиталов и товаров, которая характерна для отдельных национальных хозяйств. На протяжении нескольких последних десятилетий происходит устойчивая и непрерывная либерализация международных взаимобмен, отмечается постепенное устранение многочисленных препятствий, возводимых на их пути национальными государствами. Однако движение факторов производства сопряжено в мировой экономике со значительно большими трудностями и рисками, чем это наблюдается на рынках отдельных стран. Это также придает международной хозяйственной деятельности особый характер. Кроме того, в мировой экономике в отличие от национальной отсутствует политическая надстройка. В ней нет общего мирового правительства, которое было бы способно устанавливать правила поведения на международном рынке для отдельных участников экономических отношений, принуждать их к соблюдению таких правил, регулировать конкретные стороны международного экономического развития. Нормы международного экономического взаимодействия устанавливаются только на основании добровольного соглашения сторон, которое фиксируется в соответствующих международных договорах. Однако, на данный момент этого очевидно недостаточно, для того чтобы предотвращать опасные кризисные процессы и ситуации, которые непрерывно возникают в мировой экономике [2, с. 19].

Для глобализации характерны и социальные аспекты. За последние десятилетия глобализацией было охвачено все мировое сообщество. Одним из измерений этого многоаспектного и комплексного по своему содержанию процесса является проявляющаяся тенденция к универсализации (или гомогенизации), которая имеет место не только в сфере экономики, но и значительной степени в социальной сфере жизнедеятельности общества. Однако с течением времени всё очевиднее становится факт, что проявления социальной глобализации в значительной мере вторичны по сравнению с глобализацией в экономике. Сближение отдельных стандартов, норм, а также форм социальных отношений не приводит к значительному устранению социокультурных различий между различными странами, часто обусловленными специфическими особенностями развития того или иного социума.

Это позволяет даже говорить о наличии определенного противоречия между всё более взаимосвязанной мировой экономикой и приверженностью социума к национальным особенностям и характеру жизнедеятельности в различных странах мира [5, с. 192].

Признаком наступления эры глобализации в экономике служит небывалая ранее транснационализация, наблюдаемая в различных отраслях. Данная тенденция наблюдается в производстве, в торговой и банковской деятельности. Под транснационализацией понимают обрастание национальных «родительских» компаний многочисленными дочерними фирмами и филиалами в разных уголках мира [2, с. 20].

Транснациональные корпорации стали главной движущей силой процесса глобализации экономики. При этом многие национальные государства во многом оказались потесненными. Активный рост количества транснациональных корпораций в последние годы может быть объяснён множеством причин. На первом месте среди них следует выделить конкуренцию, которая заставляет снижать издержки, увеличивать масштабы производства, вводить новейшие технологии, искать новые рынки и дешёвую рабочую силу, размещать производство там, где ниже налогообложение и предпринимать другие действия.

В условиях глобализации экономики возрастает роль корпораций, являющихся юридическими лицами, для осуществления какой-либо полезной деятельности, в том числе и социального характера. Собственность в них отделена от управления, она основана на объединённых капиталах, на добровольных взносах. Корпорации представляют собой конкретные организации, функционирующие на рынке и осуществляющие определённую деятельность. Главной составляющей любой организации является её коллектив, эффективность работы организации во многом зависит непосредственно от работников организации. Поэтому большое значение имеет экономическая защищённость работников, определяющая условия их социального обеспечения [3, с. 28].

Такие факторы как ужесточение конкурентной борьбы, стремление снизить издержки, удешевить разработку и использование новейших технологий побуждают крупнейшие транснациональные корпорации идти на различные формы слияния. Эти тенденции всё чаще начинают наблюдаться, например, в авиакосмической и автомобильной промышленности, металлургии, банковском деле.

Деятельность транснациональных корпораций значительным образом отразилась на появлении новых индустриальных государств и индустриализацию развивающихся стран за счёт размещения на их территории передовых производств корпораций. Данное влияние оказалось значительным, несмотря на то, что, как правило, данные производства имеют невысокую или среднюю технологическую сложность. Их также можно отнести к транснациональным структурам, они охватили в настоящее время практически все области хозяйственной деятельности в большом количестве стран. Транснациональные корпорации, таким образом, превратились в главный элемент той соединительной ткани, которая образует глобальную экономику [2, с. 20].

Государственная политика нацелена на то, чтобы определять работников не как "инструмент" осуществления основной деятельности и достижения экономических показателей предприятия, а как равноправных партнеров, природа и пределы взаимодействия которых устанавливаются в законодательстве [3, с. 71].

В современных условиях ещё одним инструментом повышения конкурентоспособности организаций становится совершенствование социального партнерства и социальной корпоративной ответственности.

Социальное партнерство может быть охарактеризовано как система взаимоотношений между работниками или представителями работников, работодателями или представителями работодателей, органами государственной власти и органами местного самоуправления. Оно направлено на согласование интересов работников и работодателей в области регулирования трудовых отношений.

Социальное партнерство может осуществляться на нескольких уровнях, а именно:

- на федеральном уровне;
- на межрегиональном уровне;
- на региональном уровне;
- на отраслевом уровне;
- на территориальном уровне;
- на локальном уровне.

Социальное партнерство реализуется в таких формах как:

- коллективные переговоры по разработке проектов коллективных договоров, соглашений;
- заключение коллективных договоров, соглашений;
- взаимные консультации и переговоры по регулированию трудовых отношений или же иных отношений, непосредственно связанных с ними, а также обеспечению гарантий трудовых прав работников, совершенствованию трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права;

- участие представителей работников и работодателей в разрешении трудовых конфликтов и споров;
- участие работников, их представителей в управлении предприятием.

Участие работников и их представителей в управлении организацией позволяет реализовывать возможности поиска компромисса и взаимовыгодных условий в процессе сотрудничества сторон, участвующих в трудовых правоотношениях. Поэтому важная роль в социальном партнерстве принадлежит органам, представляющим интересы работников в процессе реализации предоставленных трудовым законодательством правомочий.

Договорная форма взаимодействия работников организации и работодателя реализуется в коллективном договоре.

Отдельные органы корпорации имеют свои компетенции и действуют в их пределах. Они являются субъектами ответственности за убытки, которые они причиняют своей деятельностью обществу вследствие нарушения предписанных им законом обязанностей по управлению или контролю.

Между органами корпорации должно быть четкое разграничение компетенций, поскольку оно тесно связано с той ответственностью перед обществом, которую несут на себе эти органы. Руководители всегда несут ответственность, возникающую в результате нарушения таких обязанностей, которые возлагаются на конкретный орган или на отдельное должностное лицо [3, с. 71].

Под социальной ответственностью понимают объективную необходимость отвечать за нарушение социальных норм. В данной разновидности ответственности выражается характер взаимоотношений личности и общества, государства, коллектива, других социальных групп и образований. Основа социальной ответственности – общественная природа поведения человека.

Социальная ответственность является сложной, собирательной нравственно-правовой, философской и этико-психологической категорией. Ее изучают многие дисциплины, каждая из которых исследует ее различные аспекты. Существует моральная, политическая, юридическая, общественная, гражданская, профессиональная и другие виды ответственности. В совокупности они представляют родовое понятие "социальная ответственность".

В социальной ответственности проявляется объективно обусловленная необходимость соблюдать основные правила, требования, принципы и обычаи совместного сосуществования индивидов в социуме.

Значение социальной ответственности выражается в том, что она призывает членов общества к дисциплине, побуждает их к позитивному и сознательному поведению, полезному не только для отдельной личности, но и для всего общества. Особым характером обладает корпоративная социальная ответственность. Данная концепция отражает решение компаний на добровольной основе принимать участие в улучшении качества жизни общества, в защите окружающей среды.

Для большинства индустриально развитых стран мира применение инновационных технологий в производственной сфере является принципиально важным. В связи с этим роль государства в них состоит не только в традиционной поддержке фундаментальной науки и проведения целевых исследований. Государства напрямую ориентированы на поддержание экономического роста и повышение конкурентоспособности национального хозяйства. С целью реализации национальной инновационной политики и поддержания научно-технического лидерства в этих странах предпринимаются меры по обеспечению технологической безопасности, повышению конкурентоспособности высокотехнологичных производств, регулированию доступа зарубежных конкурентов к принципиально важной информации о передовых научно-технических разработках.

Уровень экономического развития в настоящее время во многом определяется интенсивностью научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. В условиях глобальной экономической конкуренции выигрывают страны, обеспечивающие благоприятные условия для развития человека, научных исследований и научно-технического прогресса [1, с. 9].

Механизмы рынка опосредуют формирование общественной потребности в инновационной деятельности. Они вынуждают экономических агентов сопоставлять размер вкладываемых ими ресурсов, а также размер совокупных издержек на инновационную деятельность с результатами фактического освоения инноваций в производстве, с тем эффектом, который приносят эти внедрения. Сужение возможностей традиционных ресурсов экономического роста связано как с

приближением физических пределов их использования, так и со снижающейся эффективностью и увеличением затрат на природоохранные мероприятия [1, с. 16].

Инновационная деятельность в широком смысле слова представляет собой целесообразное преобразование различных сторон общественной жизни, направленное на получение социальных, экономических и других эффектов. В более узком смысле слова инновационная деятельность распространяется на общественное производство, его структуру, процессы реализации продуктов и управление [1, с. 13].

Инновационная деятельность приводит к формированию новых комбинаций и сочетаний факторов развития. Они выходят за рамки обычного обновления процесса производства и связаны с такими проявлениями как изменение, трансформация производства, рынка, человеческого потенциала.

Среди них следует выделить:

целенаправленное формирование человеческого капитала как особого фактора экономического развития;

- внедрение продукции, обладающей новыми свойствами;
- использование новой или улучшенной техники, новых или улучшенных технологических процессов, нового рыночного обеспечения производства;
- появление новых рынков сбыта;
- использование нового вида сырья;
- изменения в организации процесса управления производством и в его материально-техническом обеспечении.

В результате инновационный процесс перевоплощается в систему общественного воспроизводства, а экономика открывается для инновационного пути развития. Инновационная экономика формируется тогда, когда вложения в научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы эффективны, то есть обеспечивают получение дохода (ренты) на инвестированный в знания капитал [1, с. 16].

Очевидно, что потребности рынка, определяющие появление новых продуктов и отраслей, совершенствование и реконструкция существующих определяют темпы роста инновационных возможностей экономики. Однако гипотеза рыночного спроса не в полной мере объясняет колебания изобретательской активности. В целом для сферы инновационной деятельности характерен высокий уровень неопределенности результатов инноваций. В настоящее время не существует упрощенной линейной зависимости предложения научных исследований от экономического спроса. Необходимо сочетать предложения на рынке инноваций (наличие соответствующих научно-технических открытий и изобретений) с экономическим эффектом их практического применения. [1, с. 18].

Инновации влияют не только на экономический, но и на социальный прогресс всего общества. Выделяют два пути экономического роста, а именно: экстенсивный и интенсивный. При экстенсивном типе экономический рост является результатом количественного увеличения производственных факторов при сохранении прежнего уровня технической оснащенности. С этой целью возводят дополнительные производственные мощности, открывают новые шахты, рудники, создают новые рабочие места, в сельском хозяйстве вовлекают в хозяйственный оборот новые земельные массивы, как это было в нашей стране в 1950-х гг. во времена освоения целинных и залежных земель.

При интенсивном типе экономического роста увеличение выпуска продукции и совершенствование ее качества происходит за счет повышения производственного потенциала, а также увеличения выхода конечной продукции с каждой единицы используемых ресурсов. С этой целью применяют новую технику и прогрессивные технологии, повышают квалификацию рабочей силы, работают над развитием человеческого потенциала коллектива.

В реальной жизни экстенсивные и интенсивные факторы сочетаются друг с другом, применяются в определенной комбинации. Переход к экономическому развитию за счет интенсивных факторов роста является объективным процессом. Однако он требует больших усилий и связан с нахождением принципиально новых технических разработок, принятием значимых технологических и организационно-управленческих решений. Преобразования в технологии вызывают необходимость в обновлении сложившихся форм ведения хозяйства, а в

итоге претерпевает изменения вся система организационно-экономических и социально-экономических отношений [6, с. 80].

Разработка и внедрение инноваций может стать средством удовлетворения потребностей общества. В свою очередь имеющаяся система общественных потребностей может изменяться в результате возникновения новых продуктов и технологий или значительного усовершенствования их существующих видов. Открываются и новые возможности, такие как, например, удовлетворение различных потребностей в результате внедрения одного нововведения. Нововведения представляют конкретные способы, пути и средства достижения основной цели производства.

Нововведения позитивно сказываются на конкурентоспособности производства и эффективном развитии экономики в целом. В качестве подтверждения целесообразности осуществления инновационной деятельности приведём следующие данные. В промышленно развитых странах 70 – 85 % валового внутреннего продукта (ВВП) обеспечивается за счет инноваций, новшеств. Отметим, что в начале 1980-х гг. этот показатель в развитых странах оценивался в пределах 55 – 65 % [4, с. 8].

Реализация радикальных инноваций тесно связана с социально-экономической политикой государства. В то время как для внедрения несущественных усовершенствований достаточно благоприятных рыночных условий, для осуществления радикальных новшеств необходимы значительные изменения во внешних условиях хозяйствования. Необходимо наличие таких условий, которые были бы способны спровоцировать хозяйствующего субъекта пойти на риск и сделать значительные капиталовложения для реализации новшества.

Возможности реализации радикальных инноваций тесно связаны с социально-экономической политикой, проводимой государством, политической ситуацией в стране и в мире [1, с. 21].

Следует особо выделить внутреннее противоречие, характерное для процесса реализации инновационной деятельности. С одной стороны внедрение инноваций способствует интенсификации экономического роста и приводит к снижению затрат на производство выпуска единицы конечного продукта. С другой же стороны в рамках единой национальной хозяйственной системы потребность в экономии издержек провоцирует экономию на инновационных разработках. Целесообразность использования предприятиями инноваций зависит от того, возможно ли в результате их применения достичь экономии производственных затрат, повысить конкурентоспособность продукции и качество продукции.

Главным рычагом, который приводит в движение все экономические структуры, является динамика прибыльности капитальных вложений как текущих, так и будущих [1, с. 24].

Экономия общественного труда является еще одним результатом инновационной деятельности. Направления, скорость и результативность инновационного развития производственных сил общества зависят от согласования интересов всех субъектов, которые участвуют в создании инноваций и их использовании. Соотношение прибыли и издержек определяет заинтересованность участников в инновациях [2, с. 33].

Анализ деятельности транснациональных корпораций показывает, что инновации и их внедрение является одним из наиболее действенных инструментов создания конкурентных преимуществ в условиях глобализации экономики.

Управление инновациями должно осуществляться с учетом современных условий глобализации, их внедрение лежит в основе устойчивого развития организаций и общества в целом.

#### Список использованных источников

1. Барышева А. В., Балдин К. В., Галдицкая С. Н., Ищенко М. М., Передеряев И. И. Инновации: учебное пособие. — М. : «Дашков и К°», 2007. — 382 с.
2. Богомолов О. Т. Мировая экономика в век глобализации. — М. : ЗАО «Издательство «Экономика», 2007. — 359 с.
3. Кирилловых А. А. Корпоративное право. - М. : "Юстицинформ", 2009 г. — 192 стр.
4. Мухамедьяров А. М., Инновационный менеджмент. — М. : ИНФРА-М, 2008. — 176 стр.
5. Осьмова М. Н. Глобализация мирового хозяйства. — М. : ИНФРА-М, 2006. — 376 с.

6. Савин К. Н. Экономическая теория: введение в экономический анализ. — Тамбов : Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2006. — 144 с.

УДК 330.341.2(476)

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ  
МЕЖГОСУДАРСТВЕННОЙ ИНТЕГРАЦИИ В СФЕРЕ  
ИННОВАЦИЙ: ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ  
И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ**

*Дорина Е.Б., д.э.н., доцент, заведующий кафедрой национальной экономики и государственного управления, доктор экономических наук, доцент  
УО «Белорусский государственный экономический университет»,  
г. Минск, Республика Беларусь*

Проблема инновационного развития постоянно находится в центре внимания экономистов и ученых разных стран мира. Вопросы инновационной деятельности являются ключевыми для большинства развитых стран мира, поскольку в условиях глобализации и выхода экономики на постиндустриальный уровень развития инновации превращаются в важнейший фактор эффективности и конкурентоспособности.

Сегодня мировая экономика находится в состоянии перманентной трансформации. Мощнейшим фактором ее развития являются процессы глобализации и стремительная смена современных технологий, что ускорило инновационную динамику экономики развитых стран. Так, информационные технологии в настоящее время обеспечивают не менее трети валового национального продукта США. Наноиндустриализация может стать основой обновления национальной экономики многих стран, повышения экономической устойчивости и роста благосостояния нации, а также исчезновения и появления множества отраслей промышленности. Вместе с тем новейшие разработки в области новых технологий, их влияние на бизнес и экономику означают, что стратегические прогнозы становятся менее точными.

Современное состояние мирового хозяйства, стремление к усилению, с одной стороны, интеграционных процессов, а с другой - ориентация стран на сохранение индивидуальных моноэкономических особенностей выдвигают перед экономической наукой задачу более глубокого и всестороннего исследования инновационного развития интеграционных объединений на региональном уровне.

Степень развития национальной инновационной сферы формирует основу устойчивого экономического роста, является необходимым условием полноправного участия страны в мировом разделении труда. Инновационная система позволяет повысить интенсивность экономического развития страны за счет использования эффективных механизмов получения, передачи и использования в хозяйственной практике результатов научно-технической и инновационной деятельности.

Инновационный путь развития является одной из приоритетных задач межстрановой интеграции в рамках Союзного государства Российской Федерации и Республики Беларусь, которая определяет стратегическую цель государственной научно-технической и инновационной политики — создание благоприятных правовых, экономических и социальных условий для развития инноваций и постоянного повышения технологического уровня производства и конкурентоспособности продукции, уровня и качества жизни населения, укрепления национальной безопасности.

Включение Российской Федерации и Республики Беларусь в мировые интеграционные процессы обусловили поиск новых механизмов и направлений международного взаимодействия, и прежде всего в инновационной сфере.

Интеграционное взаимодействие Российской Федерации и Республики Беларусь осуществляется в самых разнообразных сферах. Одна из таких сфер – интеграция инновационной инфраструктуры. С момента учреждения Союзного государства в сфере осуществления совместной инновационной политики России и Беларуси были достигнуты определенные успехи,