

состава сбытовой службы, оценки результатов реструктуризации сбытового отдела и прочих нужд организации.

Апробация разработанной факторной модели в условиях реальной коммерческой организации (ОАО «Витебские ковры») показала, что произошло снижение прибыли от реализации продукции в расчете на одного сотрудника сбыта. Это явление наблюдалось несмотря на положительную динамику таких факторов, как коэффициент соотношения объема реализованной и выпущенной продукции, а также производительности труда работников организации.

Снижение рентабельности продаж в исследуемом периоде, как и следовало ожидать, привело к уменьшению полученной прибыли от реализации продукции в расчете на одного сотрудника отдела сбыта.

Рост коэффициента соотношения общей численности персонала к числу сотрудников сбыта в данной модели может рассматриваться как фактор оптимизации численности работников сбытовой деятельности.

УДК 658.5

ЗНАЧЕНИЕ ОЦЕНКИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО УРОВНЯ ОРГАНИЗАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

*Пецкалёва М.О. студ., Чеботарёва О.Г. ст. преп.
Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Переход к новому технологическому укладу требует решения крупнейших экономических и научно-технических задач, связанных с коренной перестройкой промышленности. Возрастает потребность во всё более и более высокотехнологическом производстве, повсеместном внедрении инноваций для обеспечения конкурентоспособного высококачественного продукта при доступной цене. Достижение этих целей невозможно без создания оптимальных производственных условий, направленных на совершенствование технологических процессов в организации.

Технологический процесс представляет собой совокупность приемов и способов получения, обработки или переработки сырья, материалов, полуфабрикатов или изделий, осуществляемых в определенном виде экономической деятельности; целесообразное изменение формы, размеров состояния, структуры, места предметов труда.

Использование производственного потенциала является одним из основополагающих элементов системы безопасности и устойчивости организации, формирование его возможно с помощью обеспечения эффективности технологических процессов.

В связи с этим целесообразно проведение исследовательского анализа, оценки показателей технологической эффективности процессов организации, характеризующих степень использования отдельных факторов производства с учетом специфических особенностей технологического процесса. Данное направление в настоящее время получило название «технологический аудит».

Проведя обзор существующих методик и подходов к оценке технологического уровня организации, можно сделать следующие выводы.

1. Все имеющиеся на сегодняшний день подходы не рассматривают технологический

уровень как комплексную систему, состоящую из отдельных элементов: техника, технология, персонал, организация производственного процесса. В результате чего все показатели рассматриваются обособленно, без группировки по составляющим эффективности.

2. Во всех представленных подходах присутствует большое количество показателей, рассчитать которые объективно не представляется возможным ввиду отсутствия в отчетности организации необходимой информации.

3. Во всех подходах и методиках отсутствуют рекомендации для интегральной оценки технологической эффективности, что в условиях большого количества рассматриваемых показателей необходимо.

Таким образом, можно сделать вывод, что на сегодняшний день проблема оценки технологического уровня организации имеет ключевое значение для каждой промышленной организации, стремящейся повысить свою конкурентоспособность на рынке. Обзор существующих методик и подходов к его оценке показывает, что данный вопрос с методологической точки зрения в научной среде еще не достаточно проработан: отсутствует единая точка зрения на сущность технологического уровня как предмета исследования, нет общепринятой методики проведения исследования указанного явления, не определена единая система показателей. Следовательно, далее необходимо работать именно с решением указанных выше проблем.

УДК 330.1

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ КАК ИНСТРУМЕНТ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Белая А.О., студ., Гуторова Е.В., асс.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Для принятия тех или иных управленческих решений руководство любой организации должно осознавать и адекватно оценивать ее возможности, ее финансовое положение, эффект, который она приносит. Такую возможность дает оценка финансовой эффективности. В настоящее время существует многочисленный ряд показателей для оценки финансовой эффективности, многие из которых дублируют друг друга, а некоторые зачастую, не несут никакой смысловой нагрузки. Поэтому необходим поиск оптимального числа показателей, с помощью которых можно было бы комплексно оценить финансовую эффективность работы организации. Это объясняет существование множества подходов к пониманию и оценке данной категории.

На примере исследуемой организации (ОАО «Знамя индустриализации») был проведен анализ финансовой эффективности за 2020–2021 гг., в основе которого – применение показателей рентабельности, деловой активности, финансовой устойчивости, платежеспособности. Кроме того, уделено внимание индикаторам эффективности денежного потока и отдельным показателям финансовой эффективности, рассчитанным на основе добавленной стоимости. Результаты проведенного анализа отражены на рисунке 1.